

SABIO DIGITAL

CHECKLIST GRATIS

15 cosas que debes revisar antes de comprar un pallet de devoluciones

Una guía práctica para reducir errores, calcular mejor tus números
y comprar con más criterio.

**Antes de pagar, revisa. Antes de pujar, calcula.
Antes de comprar, piensa en cómo lo vas a vender.**

Ideal para principiantes en pallets, liquidaciones y reventa.

Antes de empezar

Comprar pallets de devoluciones puede ser una oportunidad, pero también puede convertirse en una compra difícil de recuperar si solo miras el precio o el “valor retail” anunciado. Esta checklist está diseñada para ayudarte a revisar los puntos que más afectan el riesgo, el costo real y la posibilidad de reventa.

Regla clave: no compres un pallet porque “parece barato”. Cómpralo solo cuando entiendas qué contiene, cuánto te costará realmente y cómo piensas recuperar tu inversión.

Cómo usar esta checklist

- ☐ Marca cada punto solo cuando lo hayas verificado, no cuando lo estés suponiendo.
- ☐ Escribe tus números: costo del pallet, transporte, comisiones, pérdidas y precio probable de reventa.
- ☐ Si encuentras varias señales de alerta, detente y vuelve a calcular antes de comprar.

Las 15 revisiones esenciales



1. Verifica quién vende el pallet

Confirma que el proveedor, liquidador o marketplace sea identificable y tenga historial verificable. Busca datos de contacto, políticas claras, opiniones recientes y señales de actividad real.

Alerta: presión para pagar rápido, métodos de pago difíciles de reclamar o información empresarial incompleta.



2. Comprueba si existe un manifiesto

Un manifiesto puede mostrar productos, cantidades, marcas, SKU, condición o valor retail. Revisa qué tan detallado es y si el vendedor aclara que puede haber diferencias.

Alerta: comprar como si el manifiesto fuera una garantía exacta cuando el lote se vende “as is”.



3. Entiende la condición del inventario

No es lo mismo “nuevo”, “shelf pull”, “open box”, “customer returns”, “salvage” o “untested”. Pregunta qué significan esas categorías para ese vendedor.

Alerta: asumir que “devolución” significa que el artículo funciona.

Las 15 revisiones esenciales



4. No confundas valor retail con valor de reventa

El valor retail suele basarse en precios originales o de referencia. Estima cuánto pagarían compradores reales hoy por esos productos en tu mercado y en su condición actual.

Alerta: calcular ganancias usando el precio de tienda como si todos los artículos fueran nuevos.



5. Calcula el costo total puesto en tus manos

Suma precio del pallet + buyer premium + impuestos + envío/flete + liftgate + descarga + combustible + almacenamiento + cualquier cargo adicional.

Alerta: un pallet rentable en subasta puede dejar de serlo después del transporte.



6. Estima cuántas unidades serán realmente vendibles

Haz un escenario conservador. Considera artículos dañados, incompletos, usados, bloqueados, con piezas faltantes o de poco valor.

Alerta: proyectar que venderás el 100% del contenido.



7. Revisa marcas, categorías y demanda

Investiga si los productos tienen compradores activos en tus canales. Algunas categorías se mueven rápido; otras ocupan espacio durante meses.

Alerta: mucho “valor” concentrado en artículos difíciles de vender.

Las 15 revisiones esenciales



8. Busca productos con restricciones o riesgos especiales

Revisa si hay alimentos, cosméticos abiertos, suplementos, productos médicos, baterías, artículos para bebés, recalled items o categorías con reglas especiales de plataforma.

Alerta: inventario que no puedes vender legalmente o que tu plataforma no permite publicar.



9. Evalúa fotos y evidencia del lote real

Distingue entre fotos reales del pallet y fotografías genéricas. Amplía imágenes, revisa cajas, golpes, humedad, etiquetas y señales de manipulación.

Alerta: imágenes de catálogo que no muestran el inventario que recibirás.



10. Confirma política de venta, reclamos y devoluciones

Lee antes de pagar. Muchos pallets se venden “as is”, sin devolución y con variaciones permitidas. Entiende qué ocurre si falta el pallet, llega muy dañado o existe un error de envío.

Alerta: descubrir las condiciones después de haber pagado.



11. Calcula el costo y la logística de transporte

Confirma dimensiones, peso, número de pallets, tipo de entrega, acceso para camión, necesidad de montacargas o liftgate y quién descarga.

Alerta: comprar sin tener una forma práctica y económica de recibir el lote.

Las 15 revisiones esenciales



12. Asegúrate de tener espacio para recibir, clasificar y probar

Necesitarás área para descargar, separar, limpiar, probar, fotografiar, guardar piezas y preparar pedidos. El espacio también es un costo.

Alerta: un pallet bloqueando tu garaje porque no tienes un flujo de trabajo.



13. Decide dónde venderás antes de comprar

Define si venderás por eBay, Facebook Marketplace, flea market, tienda, live selling u otro canal. Cada canal tiene compradores, comisiones, devoluciones y tiempos diferentes.

Alerta: comprar primero y después preguntarte dónde colocar la mercancía.



14. Incluye comisiones, devoluciones y tiempo de trabajo

Resta fees de plataformas, procesamiento de pagos, materiales de envío, devoluciones de clientes y horas invertidas en probar, limpiar, listar y empacar.

Alerta: llamar “ganancia” a la diferencia entre compra y venta sin descontar gastos.



15. Define tu precio máximo antes de pujar o comprar

Calcula un precio tope basado en un escenario conservador. Si la puja supera ese número, déjala pasar. La disciplina protege más que la emoción de “ganar” la subasta.

Alerta: aumentar tu oferta solo porque ya invertiste tiempo siguiendo el lote.

Semáforo de compra rápida

Antes de pagar, asigna 0, 1 o 2 puntos a cada área. No es una garantía de rentabilidad; es una forma sencilla de obligarte a revisar el riesgo con más disciplina.

Área	0 puntos	1 punto	2 puntos
Proveedor y políticas	Poco claro	Parcial	Verificado
Manifiesto/condición	Confuso	Incompleto	Claro
Costo total	No calculado	Estimado	Confirmado
Demanda de reventa	Desconocida	Mixta	Comprobada
Porcentaje vendible	Optimista	Razonable	Conservador
Logística/espacio	No resuelto	Posible	Listo
Canal de venta	Ninguno	Uno posible	Definido
Margen y precio máximo	No existe	Aproximado	Calculado

Mi puntuación: ____ / 16

13-16 puntos - Verde: La compra está mejor documentada. Aun así, revisa tus números finales antes de pagar.

9-12 puntos - Amarillo: Hay áreas que necesitan verificación. No compres hasta aclararlas.

0-8 puntos - Rojo: Demasiadas incógnitas. Lo más prudente suele ser dejar pasar el lote o investigar más.

Cálculo mínimo antes de comprar

Precio del pallet	\$ _____
+ Transporte, fees, impuestos y otros costos	\$ _____
= Inversión total	\$ _____
Ingresos conservadores estimados	\$ _____
Ganancia estimada antes de impuestos	\$ _____

Tu próxima compra debe empezar con números, no con emoción.

Guarda esta checklist y úsala cada vez que evalúes un pallet. Con el tiempo, compararás lotes más rápido y aprenderás a detectar qué preguntas necesitas hacer antes de poner tu dinero en riesgo.

¿Quieres más contenido práctico sobre pallets, reventa y oportunidades digitales?

Sigue a SABIO DIGITAL

Contenido simple, útil y pensado para ayudarte a tomar mejores decisiones.

Nota importante: Este material es educativo y no garantiza resultados ni ganancias. Las condiciones de cada lote, proveedor, plataforma y mercado pueden variar. Verifica siempre la información, las reglas aplicables y tus costos antes de comprar.